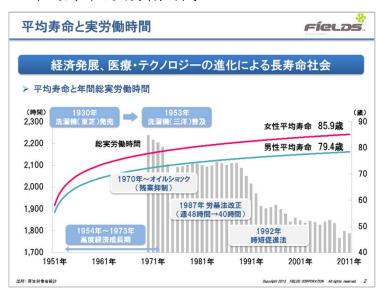
- 1. フィールズとは
  - ■フィールズとは



■ 平均寿命と実労働時間



### ⇒ 説明会資料 1ページ

当社の企業理念や事業活動などについて、ご説明します。

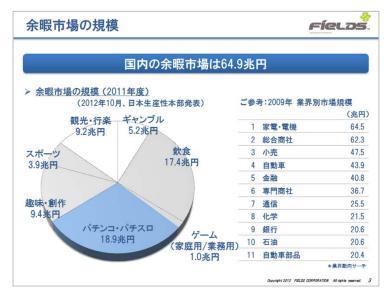
### ⇒ 説明会資料 2ページ

左のグラフの通り、我が国は、経済発展や医療・テクノロジーの 進化で平均寿命が延び、労働環境の変化に伴い、総実労働時間が減少してきました。

こうしたなか、当社は人々の余暇時間の増加と、余暇に対する ニーズの高まりを予見し、そこにビジネスチャンスを見出してき ました。

### 1. フィールズとは

■ 余暇市場の規模



#### ⇒ 説明会資料 3ページ

左のグラフの通り、2011年度の国内の余暇市場は64.9兆円となっており、非常に大きな市場と言われています。

# ■企業理念



## ⇒ 説明会資料 4ページ

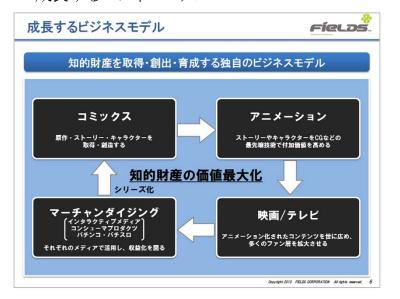
当社は、増加する人々の余暇をより充実させるため、「すべての人に最高の余暇を」という企業理念を掲げました。そして、その実現に向けてまい進しています。

#### 1. フィールズとは

■ 会社沿革



■ 成長するビジネスモデル



#### ⇒ 説明会資料 5ページ

沿革をご説明します。

当社は1988年に設立し、パチンコ・パチスロの健全化及び活性化に努めてきました。

そして、2003年以降は、知的財産の多元展開を進め、現在は、 知的財産の取得・創出・育成に注力しています。

### ⇒ 説明会資料 6ページ

左図は、2012年に発表した「成長するビジネスモデル」です。 本モデルでは、コミックス、アニメーション、映画/テレビ、 マーチャンダイジングで、知的財産の価値最大化を図ります。

#### 1. フィールズとは

■事業内容



#### ⇒説明会資料 7ページ

コミックス・アニメーション・映画/テレビでは、知的財産の取得・ 創出・育成に向け、様々な施策を進めています。

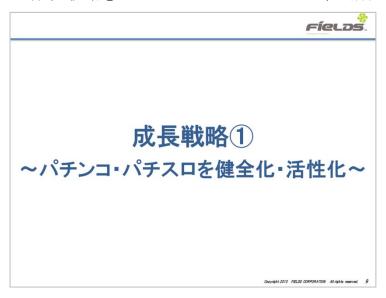
### ■事業内容



### ⇒ 説明会資料 8ページ

マーチャンダイジングでは、ソーシャル・ゲームやパチンコ・パチスロなどの多様な分野で、知的財産を活用したサービスや商品を提供しています。

- 2. 成長戦略
  - 成長戦略① ~パチンコ・パチスロを健全化・活性化~

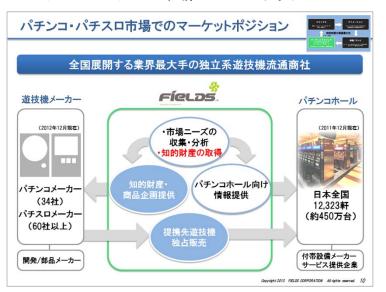


⇒説明会資料 9ページ

当社の成長戦略について、ご説明します。

一つ目は、パチンコ・パチスロ分野における、 業界最大手の流通商社としての基盤強化になります。

■ パチンコ・パチスロ市場でのマーケットポジション



⇒ 説明会資料 10ページ

当社は、遊技機メーカーとホールの間に位置しています。 当社が有する商品化権や企画を提携メーカーに提案し、 各メーカーが開発・製造を行い、当社が総発売元として販売 します。

#### 2. 成長戦略

■ パチンコ・パチスロ市場の環境



■営業拠点の状況



### ⇒ 説明会資料 11ページ

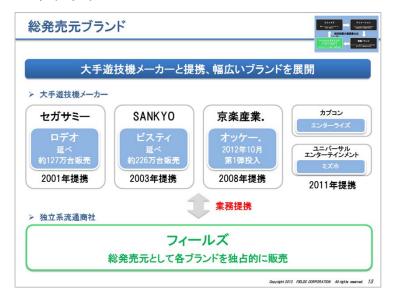
パチンコ・パチスロ市場では、全国に12,323軒のホールがあり、 458万台の遊技機が設置されています。 また、年間販売台数は385万台と言われています。

### ⇒ 説明会資料 12ページ

当社は、全国7支社26支店の営業拠点を擁し、300名以上の営業社員を配置しています。

そして、遊技機販売のみならず、顧客ホールへのきめ細やかな 提案を進めています。

- 2. 成長戦略
  - 総発売元ブランド



■ 当社の遊技機販売実績



#### ⇒ 説明会資料 13ページ

当社は、セガサミー/SANKYO/京楽産業.などの大手遊技機メーカーと提携して共同ブランドを展開しています。なお、各共同ブランドは、当社が独占的に販売しています。

### ⇒ 説明会資料 14ページ

こうした取り組みにより、当社は2003年3月期以降の10年間で420万台を販売しました。

また、その殆どの遊技機に知的財産を活用することで、 遊技機のエンタテインメント性を高め、市場全体の健全化・ 活性化に寄与してきました。

### 2. 成長戦略

■ ご参考:「ヱヴァンゲリヲン」シリーズ



### ⇒ 説明会資料 15ページ

知的財産を活用した遊技機の例として、「ヱヴァンゲリヲン」シリーズがあります。

2004年に発売し、現在までシリーズ累計175万台以上を販売しています。

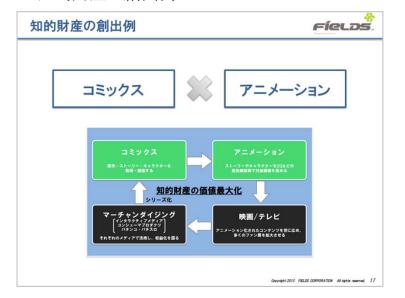
- 2. 成長戦略
  - 成長戦略② ~知的財産を取得・創出・育成~



⇒ 説明会資料 16ページ

二つ目の成長戦略として、知的財産の取得・創出・育成を推進しています。

■知的財産の創出例



⇒ 説明会資料 17ページ

知的財産の創出例として、コミックスとアニメーションでの 取り組みをご紹介します。

### 2. 成長戦略

■「ヒーローズ」



■「銀河機攻隊 マジェスティックプリンス」



#### ⇒ 説明会資料 18ページ

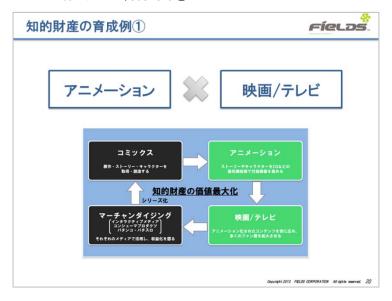
当社は、2010年4月に㈱小学館クリエイティブとともに、 出版会社㈱ヒーローズを設立しました。 2011年11月には「月刊ヒーローズ」を創刊し、2012年9月から 単行本「ヒーローズコミックス」を刊行しています。

### ⇒ 説明会資料 19ページ

当社は、㈱創通や東宝㈱などの企業と連携して、「銀河機攻隊マジェスティックプリンセス」のアニメーション化を進めています。2013年4月よりテレビ放映が決定しています。

### 2. 成長戦略

■ 知的財産の育成例①



⇒ 説明会資料 20ページ

知的財産の育成例として、アニメーションと映画/テレビでの取り組みをご紹介します。

#### ■「ベルセルク」



⇒ 説明会資料 21ページ

当社は、コミックス「ベルセルク」を、最先端の技術を活用して映像化を進めてきました。

2013年2月には、3部作シリーズの第3部を公開しました。

## 2. 成長戦略

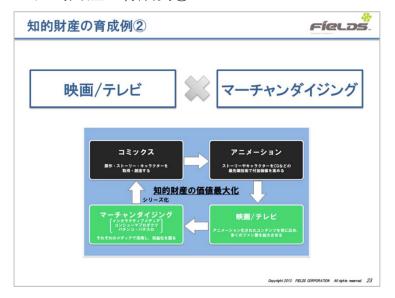
■「ベルセルク」



⇒ 説明会資料 22ページ

「ベルセルク」は、今後、ソーシャルゲームやパチンコ・パチスロ、グッズなど多メディアで展開していきます。

### ■ 知的財産の育成例②



⇒ 説明会資料 23ページ

知的財産の育成例として、映画/テレビとマーチャンダイジングでの取り組みをご紹介します。

#### 2. 成長戦略

■「ウルトラマン」

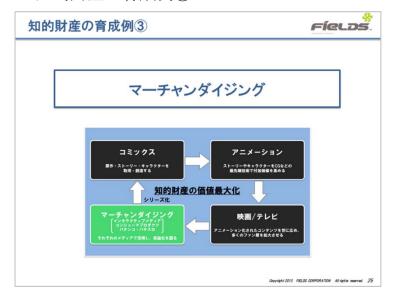


⇒ 説明会資料 24ページ

当社は、「ウルトラマン」シリーズを有する円谷プロダクションをグループ企業に迎え入れました。

「ウルトラマン」は世界的に有名なコンテンツであり、今後も、有力パートナーと協力して様々な施策を推進していきます。

### ■ 知的財産の育成例③



⇒ 説明会資料 25ページ

知的財産の育成例として、マーチャンダイジングでの 取り組みをご紹介します。

#### 2. 成長戦略

■「ソーシャル・ゲーム」



### ⇒ 説明会資料 26ページ

当社は、知的財産を活用したソーシャル・ゲームの企画・開発に本格的に注力しています。

2013年3月期は、すでに7本のタイトルを投入しており、今後も多種多様なソーシャル・ゲームを順次投入していきます。

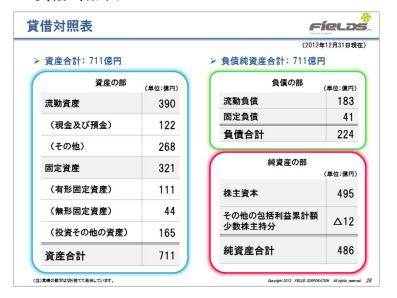
- 2. 成長戦略
  - 成長戦略③ ~強固な財務基盤~



⇒ 説明会資料 27ページ

三つ目の成長戦略として、強固な財務基盤について、ご説明します。

#### ■貸借対照表



# ⇒ 説明会資料 28ページ

左表は、2012年12月末の貸借対照表になります。

現預金は122億円、借入金はごくわずか、純資産合計は486億円となっています。

今後も、こうした健全な財務体質を持続していきます。

- 3. フィールズの財務基盤
  - ■自己資本比率の推移



⇒説明会資料 29ページ

左のグラフは、自己資本比率の推移になります。 2012年12月末は67.9%となっています。 今後もこうした安定的な経営を持続していきます。

■有利子負債比率の推移



⇒ 説明会資料 30ページ

左のグラフは、有利子負債比率の推移になります。 2012年12月末は1.7%となっています。 これは経営上、問題のない割合と認識しています。

#### 2. 成長戦略

■ 営業利益の推移



#### ■ 当期純利益の推移



#### ⇒ 説明会資料 31ページ

左のグラフは、当社の上場来の営業利益の推移になります。 基本的に営業利益は、100億円から150億円の範囲にあり、 2013年3月期は、90億円を計画しています。

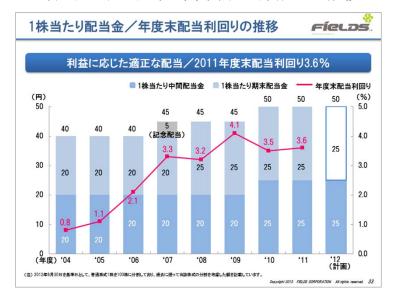
### ⇒ 説明会資料 32ページ

としたビジネスモデルへ挑戦しています。

左のグラフは、当社の上場来の当期純利益の推移になります。 基本的に当期純利益は、30億円から70億円の範囲にあり、 2013年3月期は、45億円を計画しています。 今後もう一段高い水準に伸長させるため、知的財産を中心

#### 2. 成長戦略

■ 1株当たり配当金/年度末配当利回りの推移



### ⇒ 説明会資料 33ページ

左のグラフは、当社の配当金の推移になります。 当社は、連結配当性向基準を20%以上としており、 2013年3月期の1株当たり期末配当金は25円を予定していま す。

- 3. さいごに
  - ■さいごに





#### ⇒ 説明会資料 34-35ページ

当社は、パチンコ・パチスロ分野で着実に収益を上げつつ、 さらなる成長に向けて、知的財産を中心としたビジネスへ変化 を遂げようと挑戦を続けています。

そして、ステークホルダーの皆様にご共感いただき、ともに大きな成長を目指すとともに、企業理念「すべての人に最高の余暇を」の実現に向けまい進していきます。

当社にご興味を持っていただいた方、またご不明な点がございましたら、お気軽に直接お問合せください。

< お問い合わせ先> フィールズ株式会社 コーポレートコミュニケーション室IR課

> TEL: 03-5784-2109 E-mail: ir@fields.biz

#### <スピーカー>

(大分会場)

執行役員 コーポレートコミュニケーション室長 畑中英昭 (島根会場)

コーポレートコミュニケーション室IR課長 高野拓也